

SOFTWARE- ENTWICKLUNG

mobile & webbasierte Lösungen

lead on entwickelt maßgeschneiderte mobile und web-basierte Apps und Programme, die Sie im Dialog mit Ihren Kunden im Vertrieb, Marketing, Service zuverlässig unterstützen. Unsere Softwareentwickler und IT-Experten kommen aus der vertrieblichen Praxis und legen den Fokus unserer Lösungen auf Usability und hohe Akzeptanz in der Vertriebs-, Marketing-, Serviceorganisation bzw. den Endanwendern.

„Mit unserer vertriebs- und serviceorientierten IT-Expertise sind wir Ihr idealer Partner bei der Digitalisierung im Vertrieb, Marketing und Service.“



VERTRIEB

Sales App (Präsentation, Guided Selling, ...)
Verkaufshilfen im Vertrieb (Berechnungstools, Konfiguratoren, ...)
Vertriebs-Cockpit für Vertriebskennzahlen und Lead Management
myAREA - Visualisierung von CRM Daten zur Vertriebssteuerung
Tools zur Potentialermittlung und Leaderfassung



MARKETING

lead ONE - Leads digital erfassen
Endkunden-Tools (Rechner und Konfiguratoren, ...)
Marketing-Cockpit (Kampagnenübersicht, Kundenzufriedenheit, ...)
KPI Dashboard - Cockpit für alle Marketingkennzahlen
Messe- & Event-Tools (Anmeldungsverwaltung, ...)



SERVICE

Service-Cockpit für Kennzahlen zur Servicesteuerung
Checklisten & Protokolle im Kundenservice
Rücknahme-Protokolle (Miet- & Gebrauchtsysteme, Leasing-Rücknahmen, ...)
Ticketsystem für Serviceanfragen
Tools für Lager & Logistik



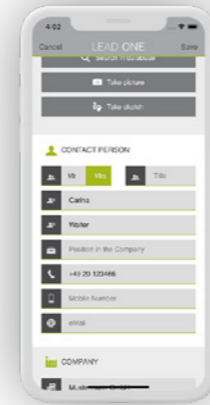
IT-SERVICE

System Integration
Hosting & Betrieb
Weiterentwicklungen & Migration bestehender Software
Beratung, Konzeption, Design

LEADS DIGITAL ERFASSEN

App lead ONE

lead on



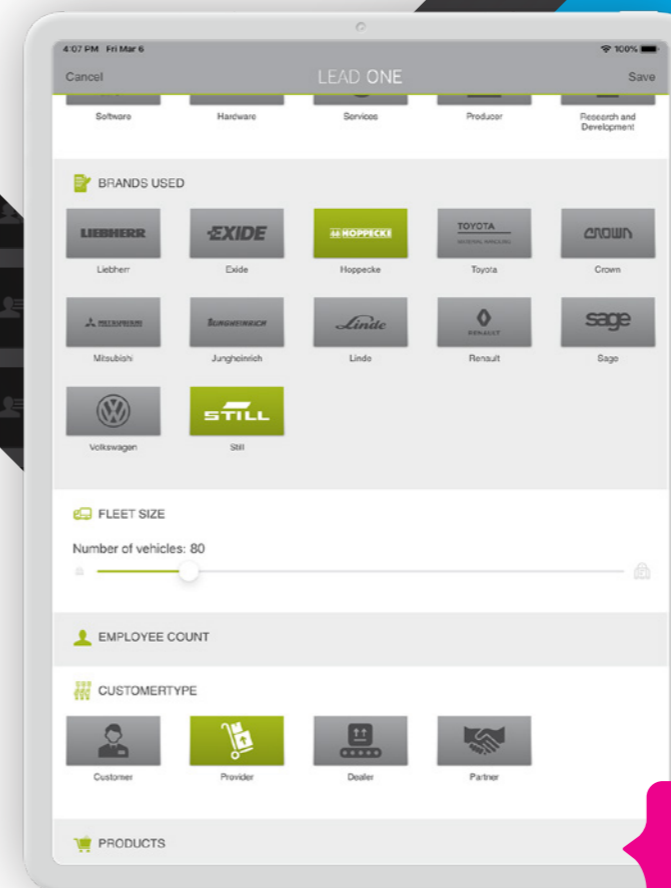
- iPadOS, iOS & Android
- Tablet & Smartphone
- On- & Offlinefähig
- Corporate Design
- Konfigurierbare Berichtsbögen
- Intuitive Benutzeroberfläche
- Mehrsprachigkeit
- Eigene Bilderwelten (Produktportfolio)
- Fotos hinzufügen
- Visitenkarten scannen (OCR)



EINFACHHEIT

lead ONE, unsere App zur Erfassung von Messe-Leads, ist eine Client-Server-Lösung für die digitale Erfassung, Aufbereitung und Bereitstellung von Messeberichten. Was uns von anderen Anbietern unterscheidet? Unsere Philosophie: Einfachheit.

lead ONE wurde aus der B2B-Vertriebspraxis und auf Basis von über zwei Jahrzehnten Erfahrung mit nationalen und internationalen Vertriebsorganisationen, sowie über 100 Fachmessen entwickelt. Wir setzen dabei zu 100% auf Usability und die Akzeptanz der Lösung in Ihrer Vertriebsorganisation. Aus diesem Grund punktet die Lösung mit einer intuitiven Benutzeroberfläche und wird genau für die Anforderungen Ihres Unternehmens angepasst.



- Handschriftliche Notizen & Skizzen
- Speech to Text
- Import von CRM Kontakten
- Datenexport (PDF, Excel)
- Anbindung an Drittsysteme (z. B. CRM, Marketing Automation)
- Offene Schnittstelle
- Follow-Up Prozesse
- Statistik & Analyse in Echtzeit
- Hosting On-Premise oder in der Cloud
- DSGVO-konform

UNSERE 4 LEIDENSCHAFTEN

Leadgenerierung

Kundenzufriedenheitsbefragung

Software & Digitalisierung

Kommunikationstrainings



BORIS RINGWALD

Leiter Vertrieb & Marketing

boris.ringwald@leadon.de

+49 331 200 92 303

lead on gmbh

Palais am Kanal

Am Kanal 16-18

14467 Potsdam